

Обзор: Технический семинар в KEGOC

25 июля 2017



12 июля в офисе KEGOC прошел **Семинар по техническим вопросам интеграции Возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в единую электроэнергетическую систему Казахстана**, в котором сотрудники Synergy Partners приняли участие.

На семинаре было несколько спикеров и представителей Ассоциаций ВИЭ в РК и за рубежом. Это МинЭнерго РК, ЕБPP, Азиатский Банк Развития, Национальная лаборатория ВИЭ в США (NREL), консалтинговая компания в сфере ВИЭ (DNV GL) и Международное агентство по ВИЭ (IRENA).

I модуль выступлений касался потенциала Казахстана по ВИЭ: север страны - это хорошая площадка для ветряных мельниц, запад для гидроэлектростанций, восток и юг обладают хорошим солнечным потенциалом.

Сообщалось, что установки и детали станций ВИЭ не бюджетные, но на сегодняшний день идет тенденция к снижению стоимости. Поднимался вопрос касательно регулировать ли рынок, чтобы производители энергии ставили новейшие технологии или могли использовать старые технологии. Специалисты указывали, что каждый случай индивидуален и необходимо смотреть практику других стран и соотношение цена-качество.

На II модуле было выступление двух спикеров: Директор департамента по ВИЭ МинЭнерго РК **Хасанова Айнура Сапарбековна** и консультант DNV GL **Илька Левингтон**.

Выступление Хасановой А.С. состояло из темы: **Обзор законодательства в области ВИЭ в Казахстане**.

Она поделилась, что в Закон по ВИЭ ввели изменения и самые главные 2 новеллы это:

- Аукционный метод отбора проектов;
- Возможность крупных компаний реализовывать собственные проекты ВИЭ, но не претендовать на деньги от ТОО «Расчетно-финансовый центр по поддержке ВИЭ».

По аукционному методу отбору проектов, МинЭнерго предлагает отойти от фиксированной стоимости электроэнергии, чтобы конечный

потребитель не платил дорого. Было выдвинуто предложение, чтобы производитель электроэнергии давал минимальную стоимость производимой электроэнергии.

Как пояснила Соспанова А.С., правила аукциона еще не разработаны. 19 июля ожидается Рабочая группа по вопросам правил проведения аукционов и приказов министра касательно будущих аукционов. Тем самым инвестора будут знать о будущих аукционах примерно за 6 месяцев до проведения аукциона.

По второму пункту, Соспанова А.С. поделилась, чтобы крупные компании и производители реализовывали собственные проекты по ВИЭ, но не претендовали на деньги от ТОО «РФЦ по поддержке ВИЭ».

До конца года будут разработаны около 15 НПА: некоторые будут создаваться, а в некоторые вносить изменения.

Илька Левингтон, консультант DNV GL рассказала об опыте проведения аукциона в Германии и с чем им пришлось столкнуться.

При разработке правил проведения аукционов, они планировали отдавать проекты крупным застройщикам (commercial developers). Однако Партия «Зеленых» в Бундестаге подняли вопрос, почему должны проекты брать только крупные компании. Есть вероятность, что простые граждане (физические лица) захотят построить мелкие станции в 1-2 MW для собственных потребностей и продавать электроэнергию. Таким образом, было принято решение по 2 категориям застройщиков станций:

- Крупные застройщики (Commercial Developers)
- Физические лица (Citizens' Wind Park).

Для каждого из них разработали разные условия:

- Крупные застройщики для участия в аукционе должны обладать: Разрешением на строительство, построить станцию в течение 24 месяцев и в качестве обеспечения оплатить 30 Euro/KiloWatt. То есть, если застройщик планирует взять проект на 50 MW (50 000 KW), то должен дать обеспечение на 1,5 млн Евро.
- Для физических лиц условия проще. Нужно дать обеспечение на 15 Евро за киловатт и станцию надо построить в течение 48 месяцев.

Немецкие компании ожидали, что 95% аукциона выиграют крупные застройщики, так как заявок было подано 2100.

Однако, в мае при проведении аукциона на 800 MW выиграло 96% физических лиц.

Немецкие компании пытаются исправить ситуацию, потому что:

1. Возможно был сговор, и крупные компании в силу причин дешевизны обеспечения и 48 месяцев на строительство решили заходить на рынок с помощью физических лиц;
2. В августе будет снова аукцион на 1000 Мегаватт, и они ищут решение, чтобы ситуация не повторилась.

Таким опытом поделились консультанты, чтобы при разработке правил проведения аукционов Казахстан не попал в такую же ситуацию.
